

Wir suchen Dich!

Produktmanager/in im Vertrieb (m/w/d)

Das sind wir:

Seit 1992 entwickeln und importieren wir erfolgreich elektrische Non-Food Produkte – und dies als Hauptlieferant einer der größten international tätigen Lebensmittel-Discounter. Bei uns gibt es keinen Stillstand - wir beobachten und bewerten globale Markttrends und haben ein sehr gutes Gespür dafür entwickelt, was künftig gefragt sein wird.

Wir bieten ein breites Produktportfolio, das keine Wünsche offen lässt:

Haushalt – eine saubere Sache
Küche – Wir lassen nichts anbrennen
Handgeführte Werkzeuge & Garten – Für die Bodenständigen
Elektrische Werkzeuge – Power und Sicherheit
Unterhaltung – Auf dem Weg in eine smartere Welt
Körperpflege – Tu Dir was Gutes

Deine Aufgaben:

- Verantwortung und Betreuung der Warengruppe
- Ausbau und Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Projektleitung vom Sourcing innovativer Artikel über den Einkauf bei den Herstellern bis hin zur termingerechten Lieferung des fertigen Produkts an den Kunden
- Definition der Produktspezifikationen & Präsentation dieser beim Kunden
- Erstellung von Kalkulationen & Angebotsvorbereitungen
- Laufende Kommunikation mit unseren asiatischen Partnerbüros und Herstellern in englischer Sprache
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Qualitätssicherung, technische Redaktion, Patent & Logistik
- Regelmäßige Besuche der Hersteller in Asien, nationale & internationaler Fachmessen
- Aufbau & Implementierung neuer Hersteller

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium und/oder kaufmännische Ausbildung Groß- und Außenhandel
- Erfahrung im Bereich Einkauf/Verkauf sowie in der Zusammenarbeit mit asiatischen Herstellern
- Affinität und Begeisterung für technische Produkten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Versierter Umgang mit MS Office
- Von Vorteil: MS Navision Kenntnisse
- Strukturierte, effiziente Arbeitsweise und hohe Einsatzbereitschaft
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Mut zum Handeln

Wir bieten:

- Einen spannenden & zukunftsorientierten Arbeitsplatz
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliches Handeln mit abwechslungsreichen Aufgaben und kurzen Entscheidungswegen
- 30 Tage Urlaub
- Personalrabatt auf unsere Produkte
- 13. Gehalt und monatliche Prämien-Option
- Kostenloses, wechselndes Mittagessen sowie Getränke
- Helle, freundlich gestaltete und klimatisierte Räume
- Kostenlose Parkplätze & E-Ladesäulen
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen
- Regelmäßige Betriebsfeiern und Teamaktivitäten

Bist Du bereit, mit uns voranzugehen? Dein zukünftiges Team wartet auf Dich.

Deine Bewerbung:

Bitte ausschließlich per Mail an: jobs@kompernass.de

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung und werden uns umgehend mit Dir in Verbindung setzen.

Kompernaß Handelsgesellschaft mbH
Burgstr. 21
44867 Bochum